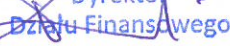




**Procedura wyliczania i monitorowania dochodu dla beneficjentów
otrzymujących dofinansowanie w ramach IV osi
Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój**

Narodowe Centrum Badań i Rozwoju

		Wersja: 01 Data: 21.07.2016 Stron: 1/16
Sporządził: Joanna Jaskot Główny Specjalista Dział Finansowy Podpis: 	Zaakceptował: Hubert Domiński Dyrektor Działu Finansowego  NARODOWE CENTRUM BADAŃ I ROZWOJU Dyrektor Działu Finansowego Podpis: 	Zatwierdził: Maciej Chorowski Dyrektor NCBR  NARODOWE CENTRUM BADAŃ I ROZWOJU Dyrektor Podpis: prof. dr hab. inż. Maciej CHOROWSKI

Hubert Domiński

Definicje

IP	Instytucja Pośrednicząca dla IV osi <i>Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój</i> , Narodowe Centrum Badań i Rozwoju.
Beneficjent	Na potrzeby niniejszej <i>Procedury</i>, ilekroć jest mowa o beneficjencie, należy przez to rozumieć podmiot spełniający jeden z poniższych warunków: - podmiot otrzymujący dofinansowanie w ramach IV osi POIR poza schematami pomocy publicznej; - podmiot spoza sektora MŚP otrzymujący dofinansowanie w ramach IV osi POIR zgodnie z zasadami pomocy publicznej.
Operacja (projekt) generująca dochód	Operacja (projekt) realizowana przez beneficjenta, której całkowity koszt kwalifikowany przekracza 1 mln EUR (w przypadku projektów realizowanych przez konsorcja uwzględnia się koszty kwalifikowane wszystkich konsorcjantów), która generuje dochód w okresie do trzech lat od zakończenia operacji lub do terminu na złożenie dokumentów dotyczących zamknięcia programu określonego w przepisach dotyczących poszczególnych funduszy, o ile nastąpi to przed terminem 3 lat; dochód rozumiany jest jako różnica między przychodami a rzeczywistymi kosztami (w tym kosztami odtworzenia wyposażenia krótkotrwałego) ponoszonymi w okresie realizacji projektu i 3 lat od jego zakończenia.
Przychody	Przychody, w rozumieniu art. 61 ust. 1 <i>Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1303/2013</i> , oznaczają wpływ środków pieniężnych z bezpośrednich wpłat dokonywanych przez użytkowników za towary lub usługi zapewniane przez dany projekt, jak np. opłaty ponoszone bezpośrednio przez użytkowników za użytkowanie infrastruktury, sprzedaż lub dzierżawę gruntu lub budynków lub opłaty za usługi (patrz sekcja 4. <i>Przychód w projekcie</i>).
Koszty operacyjne	Koszty operacyjne (w tym koszty odtworzenia wyposażenia krótkotrwałego) ponoszone w okresie realizacji projektu i 3 lat od jego zakończenia (patrz sekcja 5. <i>Kalkulacja kosztów</i>).
Wartość rzeczywista	Wartość przychodów lub kosztów, które rzeczywiście pojawiły się w projekcie (w przeciwieństwie do wartości prognozowanych).
Wartość nominalna	Wartość pieniężna wyrażona w cenach z roku, w którym została ustalona lub poniesiona.
Wartość realna, bieżąca	Wartość pieniężna wyrażona w cenach z wybranego roku, z uwzględnieniem zmiany wartości pieniądza w czasie.
Stopa dyskontowa	Stopa dyskontowa w wysokości 4 %, wskazana w art. 19 ust. 3 <i>Rozporządzenia delegowanego Komisji (UE) nr 480/2014</i> lub inna stopa wskazana przez IP (na podstawie art. 19 ust. 4 i 5 <i>Rozporządzenia nr 480/2014</i>).



Wstęp

Procedura wyliczania i monitorowania dochodu dla beneficjentów otrzymujących dofinansowanie w ramach IV osi Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój ma na celu uregulowanie kwestii monitorowania dochodu oraz zebranie w jednym dokumencie zasad, które obowiązują w tym zakresie. Niniejszy dokument przedstawia następujące kwestie:

1. Zakres i podstawy prawne procedury,
2. Definicję projektów generujących dochód,
3. Zasady monitorowania dochodu w projekcie,
4. Przychód w projekcie (w rozumieniu art. 61 ust 1 *Rozporządzenia 1303/2013*),
5. Kalkulacja kosztów operacyjnych projektu,
6. Metodyka wyliczenia dochodu w projekcie,
7. Sposób określenia wielkości dochodu przypadającego do zwrotu,
8. Zasady postępowania z dochodem wygenerowanym w projekcie, w tym sposób postępowania w przypadku potencjalnego zwrotu.

1. Zakres i podstawy prawne procedury

Procedura określa tryb informowania IP o wysokości i źródłach kosztów operacyjnych oraz przychodów uzyskiwanych w trakcie realizacji projektów oraz w ciągu 3 lat po zakończeniu projektów realizowanych przez beneficjentów otrzymujących dofinansowanie w ramach IV osi *Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój*. Ze względu na innowacyjny charakter realizowanych projektów, pociągający za sobą brak danych bądź wcześniejszych doświadczeń podobnego rodzaju, co pozwoliłyby na wiarygodne oszacowanie popytu na dobra i usługi dostarczane przez projekt, ww. projekty uznaje się za takie, dla których nie można obiektywnie określić przychodu z wyprzedzeniem.

Procedura przedstawia również metodologię wyliczenia dochodu generowanego w ramach projektu oraz określenia jego części podlegającej zwrotowi. Procedura w sposób kompleksowy i praktyczny przedstawia zagadnienia z zakresu dochodowości projektów. Pamiętać jednak należy, iż jest ona jedynie uzupełnieniem i doprecyzowaniem aktów prawnych i innych dokumentów o charakterze wytycznych, których przestrzeganie jest obowiązkiem wszystkich beneficjentów tj.:

- Rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1303/2013 z dnia 17 grudnia 2013 r. ustanawiające wspólne przepisy dotyczące Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego, Funduszu Spójności, Europejskiego Funduszu Rolnego na rzecz Rozwoju Obszarów Wiejskich oraz Europejskiego Funduszu Morskiego i Rybackiego oraz ustanawiające przepisy ogólne dotyczące Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego, Funduszu Spójności i Europejskiego Funduszu Morskiego i Rybackiego oraz uchylające rozporządzenie Rady (WE) nr 1083/2006 (art. 61 Operacje generujące dochód po ukończeniu), zwane odpowiednio „Rozporządzeniem 1303/2013” oraz „art. 61”;

- Wytyczne w zakresie zagadnień związanych z przygotowaniem projektów inwestycyjnych, w tym projektów generujących dochód i projektów hybrydowych na lata 2014-2020;

- Guide to Cost-benefit Analysis of Investment Projects. Economic appraisal tool for Cohesion Policy 2014-2020.



2. Definicja projektów generujących dochód

Projekty realizowane przez **beneficjentów otrzymujących dofinansowanie w ramach IV osi POIR**, których całkowity koszt kwalifikowany przekracza 1 mln EUR¹, nie podlegające wyłączeniu w związku z zastosowaniem art. 61 ust. 7 oraz 8 *Rozporządzenia nr 1303/2013* należą do kategorii, o której jest mowa w **art. 61 ust. 6 *Rozporządzenia nr 1303/2013***² i podlegają monitorowaniu rzeczywistego dochodu zgodnie z zasadami opisanymi w niniejszej procedurze.

Projekty, których całkowity koszt kwalifikowany na zakończenie projektu nie przekracza 1 mln EUR (w przypadku projektów realizowanych przez konsorcja uwzględnia się koszty kwalifikowane wszystkich konsorcjantów), nie są traktowane jako projekty generujące dochód i nie obowiązują ich przedstawiony w procedurze system monitorowania dochodów.

Dochód generowany przez projekt (pojęcia równoznaczne wykorzystywane w innych dokumentach³: przychód netto, dochód netto) dla projektów, o których mowa w **art. 61 ust. 6 *Rozporządzenia nr 1303/2013***, oznacza **różnicę pomiędzy rzeczywistymi przychodami wygenerowanymi w okresie realizacji i kolejnych 3 lat po okresie realizacji projektu** (lub do terminu na złożenie dokumentów dotyczących zamknięcia programu określonego w przepisach dotyczących poszczególnych funduszy, w zależności od tego, który termin nastąpi wcześniej) – zgodnie z sekcją 4. **Przychód w projekcie, a rzeczywistymi kosztami operacyjnymi ponoszonymi w okresie realizacji i kolejnych 3 lat po okresie realizacji projektu** (lub do terminu na złożenie dokumentów dotyczących zamknięcia programu określonego w przepisach dotyczących poszczególnych funduszy, w zależności od tego, który termin nastąpi wcześniej) – zgodnie z sekcją 5. *Kalkulacja kosztów projektu*. Opisanie kosztów operacyjnych i przychodów za pomocą przymiotnika „rzeczywiste” oznacza, iż do obliczenia dochodu wygenerowanego w ramach projektu przyjmowane są faktyczne dane zarejestrowane w trakcie okresu realizacji projektu oraz w okresie 3 lat od jego zakończenia, a nie wartości prognozowane (jak np. w przypadku wyznaczania luki w finansowaniu na etapie analizy kosztów i korzyści).

¹ W celu ustalenia, czy całkowity koszt kwalifikowalny danego projektu przekracza powyższy próg, należy zastosować kurs wymiany EUR/PLN, stanowiący średnią arytmetyczną kursów średnich miesięcznych Narodowego Banku Polskiego, z ostatnich sześciu miesięcy poprzedzających miesiąc złożenia wniosku o dofinansowanie.

² Projekty generujące dochód w rozumieniu **art. 61 ust. 6 *rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady 1303/2013*** objęte są zasadami monitorowania dochodu zgodnie z **Rozdziałem 7.7 Wytucznych w zakresie zagadnień związanych z przygotowaniem projektów inwestycyjnych, w tym projektów generujących dochód i projektów hybrydowych**. Podkreślić należy, iż dla tych projektów nie wylicza się (i nie aktualizuje) luki w finansowaniu.

³ Pojęcia równoznaczne w rozumieniu zapisów *Wytucznych w zakresie zagadnień związanych z przygotowaniem projektów inwestycyjnych, w tym projektów generujących dochód i projektów hybrydowych*.

3. Zasady monitorowania dochodu w projekcie

Beneficjent otrzymujący dofinansowanie w ramach IV osi POIR, podczas trwania projektu oraz w okresie do 3 lat od jego zakończenia, zobowiązany jest do informowania IP o przychodach oraz kosztach operacyjnych związanych z funkcjonowaniem projektu w podziale na poszczególne źródła.

Sposób kalkulacji przychodów i kosztów operacyjnych został przedstawiony w częściach: 4. *Przychód w projekcie* oraz 5. *Kalkulacja kosztów operacyjnych projektu*. Beneficjenci powinni przekazywać ww. informacje monitorujące projekt raz w roku, w terminie określonym przez IP, w formie tabeli stanowiącej załącznik nr 1 do niniejszej procedury. W przypadku projektów realizowanych przez konsorcja, każdy z konsorcjantów oddzielnie monitoruje przychody i koszty operacyjne w projekcie. Każdy z konsorcjantów, który zgodnie z niniejszą *Procedurą* jest zobowiązany do monitorowania dochodu, przekazuje do IP oddzielną informację monitorującą projekt w formie tabeli stanowiącej załącznik nr 1 wykazując w niej jedynie własne przychody i koszty operacyjne w projekcie.

W oparciu o informacje uzyskane w trakcie monitoringu IP weryfikuje (w przypadku projektów realizowanych przez konsorcja oddzielnie dla każdego konsorcjanta) czy projekt generuje dochód w myśl art. 61 *Rozporządzenia nr 1303/2013*, tj. czy bieżąca wartość rzeczywistych przychodów w rozumieniu art. 61 ust. 1 *Rozporządzenia 1303/2013* przewyższa bieżącą wartość rzeczywistych kosztów operacyjnych projektu. Szczegóły dotyczące sposobu kalkulacji dokonywanych przez IP zostały zawarte w części 6. *Dochód w projekcie*.

Poprawność kalkulacji kosztów operacyjnych projektu oraz rzetelne rejestrowanie przychodów będą weryfikowane doraźnie przez IP oraz każdorazowo w ramach kontroli trwałości projektu.

W okresie realizacji projektu oraz w okresie do 3 lat od jego zakończenia wystąpić może przychód niespełniający przesłanek art. 61 ust. 1 *Rozporządzenia 1303/2013* (Patrz część 4. *Przychód w projekcie*), który traktowany jest jako przychód incydentalny i **nie podlega zasadom monitorowania** opisanym w przedmiotowej procedurze.

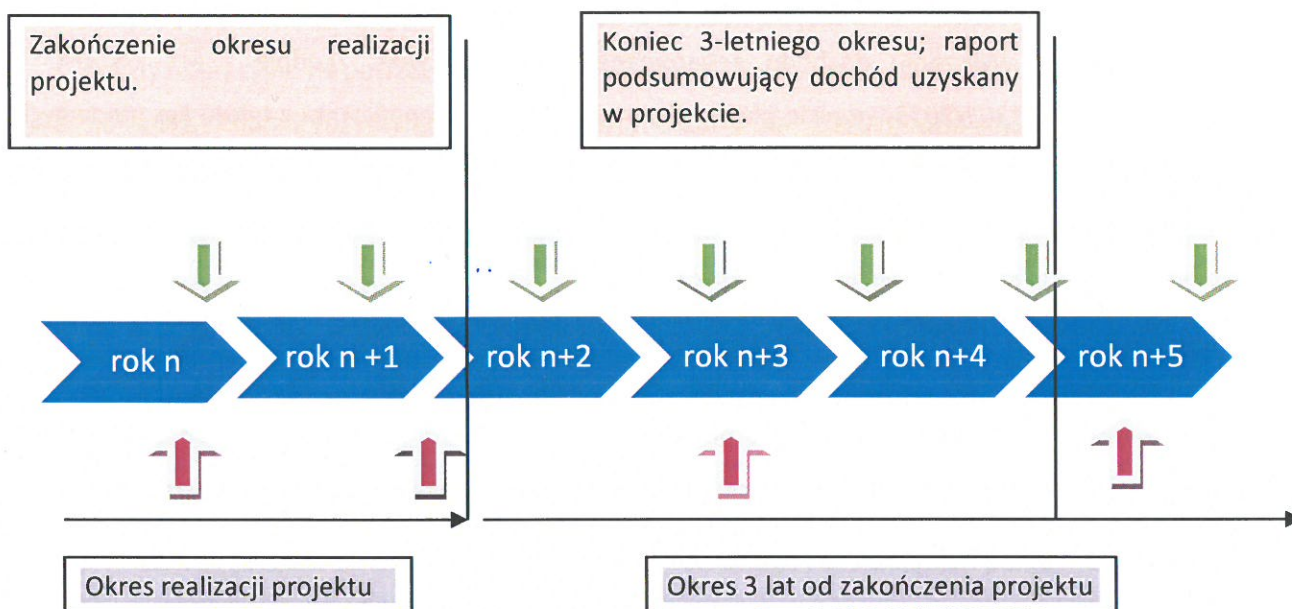
Schemat monitorowania dochodu w projekcie



- coroczna informacja o kosztach operacyjnych i przychodach projektu w rozumieniu art. 61 ust. 1 *Rozporządzenia 1303/2013*, (raportowanie do IP za pomocą tabeli stanowiącej załącznik nr 1 do procedury)



- przychód incydentalny, niespełniający przesłanek art. 61 ust. 1 *Rozporządzenia 1303/2013*, pojawić może się w okresie realizacji i do 3 lat po zakończeniu realizacji projektu, **nie podlega zasadom monitorowania** opisanym w procedurze.



4. Przychód w projekcie (w rozumieniu art. 61 ust. 1 *Rozporządzenia 1303/2013*)

Przychodem w rozumieniu art. 61 ust. 1 *Rozporządzenia 1303/2013* są wpływy środków pieniężnych z bezpośrednich wpłat dokonywanych przez użytkowników za towary lub usługi zapewniane przez dany projekt wygenerowane w okresie realizacji projektu i w okresie do 3 lat od jego zakończenia lub do terminu na złożenie dokumentów dotyczących zamknięcia programu określonego w przepisach dotyczących poszczególnych funduszy, w zależności od tego, który termin nastąpi wcześniej.

Przychodem nie są więc wszelkie wpływy nie pochodzące od bezpośrednich użytkowników projektu – traktowane są one jako przychód incydentalny lub przychód poza projektem i nie są brane pod uwagę w wyliczaniu dochodu generowanego przez projekt. Zgodnie z art. 65 ust. 8 *Rozporządzenia 1303/2013* wszelkie płatności otrzymane przez beneficjenta z tytułu kar umownych na skutek naruszenia umowy zawartej między beneficjentem a stronami trzecimi lub które miały miejsce w wyniku wycofania przez stronę trzecią oferty, nie są uznawane za dochód i nie są odejmowane od kwalifikowanych wydatków projektu.

Obowiązkiem beneficjenta jest określenie wielkości przychodów uzyskanych w ramach realizowanego projektu. Przychody rejestrować należy w podziale na źródła pochodzenia, dokumentując rzetelnie ich wartość, na przykład za pomocą faktur lub równoważnych dokumentów księgowych. W kalkulacji nie bierze się pod uwagę ewentualnych podatków pośrednich (VAT) nakładanych na odbiorcę.



5. Kalkulacja kosztów operacyjnych projektu

Koszty związane z realizacją projektu dzielą się na:

- koszty inwestycyjne, czyli wszystkie koszty niezbędne do realizowania projektu zarówno o charakterze nakładów kapitałowych i zakupu aktywów (ziemia, budynki, wyposażenie, koncesje, patenty, inne wydatki przedprodukcyjne), jak i o charakterze wydatków bieżących (koszty płac, energii i mediów, usług obcych itp.) - wszystkie koszty kwalifikowane wykazane we wnioskach o płatność i objęte dofinansowaniem są częścią kosztów inwestycyjnych;
- koszty operacyjne, czyli wszystkie koszty związane z bieżącą działalnością i eksploatacją aktywów wytworzonych lub zakupionych w ramach projektu.

Koszty operacyjne na potrzeby niniejszej procedury definiowane są jako wydatki pieniężne, które nie posiadają charakteru inwestycyjnego, przeznaczone na bieżącą działalność i eksploatację aktywów wytworzonych w ramach projektu. Koszty te obejmują:

- koszty eksploatacji i utrzymania (wynagrodzenia, materiały, usługi, media),
- koszty administracyjne i ogólne,
- koszty związane ze sprzedażą i dystrybucją (w tym koszty poniesione w związku z procesem komercjalizacji np. wycena wartości niematerialnych i prawnych),
- nakłady odtworzeniowe,
- zmiany w kapitale obrotowym netto⁴.

W kalkulacji kosztów operacyjnych nie bierze się pod uwagę następujących pozycji, nawet jeśli są to pozycje zwykle włączone do rachunku jednostki (bilans oraz rachunek zysków i strat), tj.

- amortyzacji,
- rezerw na nieprzewidziane wydatki,
- kosztów kapitałowych (np. odsetki od kredytów).

Beneficjent powinien rejestrować przedmiotowe koszty, rzetelnie wyliczając wartości związane z prowadzeniem projektu. Jeżeli jest to możliwe koszty operacyjne należy dokumentować za pomocą faktur lub równoważnych dokumentów księgowych. W przypadku kosztów ponoszonych przez beneficjenta na rzecz całej jednostki, a związanych z projektem w niewielkim stopniu (media, koszty administracyjne) należy dokonać wyliczenia miarodajnego współczynnika rozliczania (w proporcji odpowiadającej rzeczywistemu podziałowi innej kategorii kosztowej, dla której jest możliwy dokładny podział, np. kosztów płac) lub określenia wartości ryczałtowej danego rodzaju kosztów.

⁴ Jako zmiany w kapitale obrotowym netto należy rozumieć zmiany w wysokości zapasów, należności krótkoterminowych oraz zobowiązań krótkoterminowych bezpośrednio związane z eksploatacją projektu.



Koszty operacyjne ponoszone są niekiedy już w trakcie realizacji projektu i ich wartość powinna zostać uwzględniona przy wyliczaniu kwoty dochodu, o ile nie stanowią kosztów inwestycyjnych (tzn. nie zostały wykazane we wnioskach o płatność i objęte dofinansowaniem). Wszystkie koszty operacyjne związane z projektem w okresie 3 lat od jego zakończenia powinny zostać uwzględnione przy wyliczaniu kwoty dochodu, w tym koszty związane z utrzymaniem nowych miejsc pracy (EPC), nowych etatów badawczych, koszty rozpowszechniania wiedzy uzyskanej w wyniku badań.

6. Metodyka wyliczenia dochodu w projekcie

Dochód generowany przez projekt (pojęcia równoznaczne: **przychód netto, dochód netto**) oznacza różnicę pomiędzy przychodami wygenerowanymi w ramach projektu (zgodnie z sekcją 4. *Przychód w projekcie*) a rzeczywistymi kosztami operacyjnymi ponoszonymi w trakcie realizacji i w okresie 3 lat od zakończenia projektu (zgodnie z sekcją 5. *Kalkulacja kosztów operacyjnych projektu*).

$$\text{dochód} = \text{suma przychodów} - \text{suma kosztów operacyjnych}$$

Przedstawione wyliczenie powinno być dokonane w skali całego projektu. Beneficjent rejestruje wszystkie przychody w projekcie (zgodnie z zapisami sekcji 4. *Przychód w projekcie*), a następnie od ich sumy odejmuje sumę wszystkich kosztów operacyjnych projektu (zgodnie z zapisami sekcji 5. *Kalkulacja kosztów operacyjnych projektu*). Nie dokonuje się zatem opisanego działania za każdym razem, kiedy uzyskany zostanie przychód - obliczenia należy dokonywać dla każdego roku realizacji i w okresie 3 lat od zakończenia projektu, przy pomocy tabeli stanowiącej załącznik nr 1 do procedury. Uzyskane saldo zazwyczaj różnić się będzie od zysku brutto lub netto osiąganego w klasycznej rachunkowości, co wynika ze specyfiki określenia kosztów operacyjnych (szczegóły w części 5 *Kalkulacja kosztów operacyjnych projektu*).

Po upływie okresu 3 lat od zakończenia projektu IP sporządza raport podsumowujący dochód uzyskany w projekcie (w przypadku projektów realizowanych przez konsorcja oddzielnie dla każdego konsorcjanta). Przed wyliczeniem całkowitej kwoty dochodu wartości przedstawione corocznie przez beneficjenta w informacji na temat przychodów i kosztów zostaną zaktualizowane do wartości bieżącej przy użyciu stopy dyskontowej 4% w okresie realizacji projektu i w okresie 3 lat od jego zakończenia.



Przykład 1 - Wyliczenie dochodu uzyskanego w projekcie

Kolejne lata	Przychody	Koszty operacyjne	Stopa dyskonta 4%	Zdyskontowane przychody (kol.2 x kol. 4)	Zdyskontowane koszty operacyjne (kol. 3 x kol. 4)
1	2	3	4	5	6
Okres realizacji projektu					
1	0	200 000,00	1,2167	0	243 340,00
2	50 000,00	100 000,00	1,1699	58 495,00	116 990,00
Okres 3 lat po zakończeniu realizacji projektu					
3	500 000,00	50 000,00	1,1249	562 450,00	56 245,00
4	1 500 000,00	100 000,00	1,0816	1 622 400,00	108 160,00
5	2 000 000,00	200 000,00	1,04	2 080 000,00	208 000,00
Razem	4 050 000,00	650 000,00		4 323 345,00	732 735,00

Dochód w projekcie = 4 323 345 - 732 735 = 3 590 610

7. Sposób określenia wielkości dochodu przypadającego do zwrotu

Zwrotowi podlega wartość dochodu przyporządkowana proporcjonalnie do udziału otrzymanego przez beneficjenta dofinansowania w całkowitych kosztach projektu (w przypadku projektów realizowanych przez konsorcja wskazane wyliczenie dokonywane jest oddzielnie dla każdego konsorcjanta).

Przykład 2

Dochód wygenerowany w ramach projektu podanego w przykładzie nr 1 wyniósł w wartościach zdyskontowanych **3 590 610,00 zł**.

Całkowity koszt projektu: 15 000 000,00

Koszt kwalifikowany projektu: 12 000 000,00 – co stanowi 80 % kosztów projektu

Otrzymane przez beneficjenta dofinansowanie: 12 000 000,00 – co stanowi 80 % kosztów projektu

Koszty niekwalifikowane: 3 000 000,00 – co stanowi 20 % kosztów projektu

Wartość dochodu należnego do zwrotu to część dochodu przyporządkowana do udziału otrzymanego dofinansowania w całkowitych kosztach projektu

$3\,590\,610,00\text{ zł} \times 80\% = 2\,872\,488,00\text{ zł}$



8. Zasady postępowania z dochodem wygenerowanym w projekcie, w tym sposób postępowania w przypadku potencjalnego zwrotu.

Zwrotowi do IP podlega kumulatywny dochód wygenerowany w okresie realizacji i w okresie do 3 lat od zakończenia projektu. W tym okresie przychody i koszty mogą nierównomiernie rozkładać się w czasie, w związku z czym IP przyjęła elastyczne podejście do terminu zwrotu środków z tytułu uzyskanego dochodu. Po upływie 3 lat od zakończenia projektu IP, na podstawie przedstawianych corocznie przez beneficjentów danych, sporządza raport podsumowujący dochód wygenerowany w ramach projektu i określa kwotę podlegającą zwrotowi (w przypadku projektów realizowanych przez konsorcja oddzielnie dla każdego konsorcjanta). Na tej podstawie IP zwraca się do beneficjenta z wezwaniem do zwrotu środków.⁵

Załączniki:

Załącznik nr 1 – Tabela monitorująca dochód uzyskiwany w ramach projektu.

Załącznik nr 2 – Schemat wyliczania kwoty podlegającej zwrotowi z tytułu uzyskania dochodu w ramach projektu.

⁵ Od środków przypadających do zwrotu z tytułu dochodu uzyskanego w projekcie nie nalicza się odsetek.

Załącznik nr 1 - Tabela monitorująca dochód uzyskiwany w ramach projektu

Nazwa beneficjenta:		
Numer projektu:		
Tytuł projektu:		
Data zakończenia realizacji projektu:		
Wartość wydatków niekwalifikowanych*:		
Wartość wydatków kwalifikowanych*:		
Wartość dofinansowania*:		
PRZYCHODY WYGENEROWANE W PROJEKIE WEDŁUG ŹRÓDEŁ POCHODZENIA		KOSZTY ZWIĄZANE Z REALIZACJĄ I FUNKCJONOWANIEM PROJEKTU
Źródło przychodu	Wartość (PLN)	Kategoria kosztów
...	...	Wartość (PLN)
...	...	...
Razem:		Razem:
Różnica pomiędzy przychodami a kosztami (uzyskany dochód) na dzień		

.....

podpis i pieczęć osoby uprawnionej

do reprezentowania beneficjenta

*W okresie realizacji projektu należy podawać wartości zgodnie z umową o dofinansowanie, natomiast po zakończeniu realizacji projektu należy podawać wartości zgodnie z rzeczywistie poniesionymi kosztami oraz otrzymanym dofinansowaniem.

Załącznik nr 2 - Schemat wyliczania kwoty podlegającej zwrotowi z tytułu uzyskania dochodu w projekcie - przykład

